

## 綜合討論

(一)宜蘭冬山文旦第一班陳政男農友問：

- 1.希望政府可以開放民營製造水果酒，俾讓文旦次級品可以有利用之管道。
- 2.希望政府能協助農民共同防治果蠅。

侯場長福分答：

- 1.解決文旦銷路問題可從多方面著手，如直銷、製酒及果汁，直銷可使果農及消費者雙方受益。製酒及果汁，應為文旦解決生產過剩之可行方式，唯法令尚未鬆綁，且技術上仍待加強。
- 2.為保障消費者之權益，政府對於蔬果農藥殘毒均依一定程序檢測。
- 3.果蠅防治：農委會、農林廳都很重視，每年皆有專案執行果蠅防治工作。

黃科長子彬補充：

運銷科正在推動直銷工作，若覺得有需要，可會同當地農會、縣政府到農委會來進行討論。

宜蘭縣農業局陳局長鑫益補充：

- 1.目前進口酒類已完全開放，沒有理由再限制民間自行造酒，建議中央單位好好加以規劃。
- 2.果實蠅的防治及荒廢果園空投藥劑工作繼續每年皆在進行。

花蓮縣農業局長杜麗華補充：

進口梅露、梅酒大量入侵，不僅賺走我們的錢，進口水果大量進入，省產水果亦受到嚴重威脅，希望上級單位開放民營水果製酒，應可減少文旦產銷問題。

(二)花蓮縣鳳榮農會鍾富妹農友：

- 1.感謝花蓮區農業改良場辦本次活動，使我們文旦果農獲益良多。
- 2.請媒體對果菜農藥殘留問題、豬瘟等敏感消息之發佈應予慎重，以免影響農民權益。

(三)歐錫坤先生：

請問王禮陽先生：文旦外銷之可行性？

王禮陽先生答：

- 1.目前水果外銷僅佔 1/3，因為品質不佳，很難銷出去。
- 2.文旦柚製酒，銷路也是問題，因為全世界柑桔類製酒的銷路都不好；而外銷也有政治考慮，加入 WTO 後，對水果出口或許較有利。

(四)黃阿賢先生：

請問王禮陽先生：

文旦因在白露後才成熟，因此無法提早採收，提高文旦品質，是否會增加銷路？

王禮陽先生答：

1.最好的東西，不一定是最好賣。品質好，才會有人想買，但並不保證品質提高，就一定有銷路。

2.文旦柚希望改良技術能在中秋節前採收，售價較佳。

花蓮縣杜麗華局長補充：

花蓮縣文旦柚種植面積有2300多公頃，因為產量太高供需失衡甚至有些留在樹上不採，不一定是品質差。明年白露前，請王先生再來花蓮看看，並請指教。

(五)冬山鄉農會黃志耀總幹事問：

昨天是白露，已開始陸續採收文旦，近年來是供大於需，請農政上級單位多做媒體廣告，讓消費者知道文旦柚已經上市，請消費者珍惜，多多採購食用。

農林廳陳崇禮技士答：

八月底已召開過麻豆文旦產銷會議，請各縣市辦理促銷活動，目前已有23場，其中花蓮5場，宜蘭3場。也透過媒體促銷，建立品牌，例如冬山建立品牌及聯絡電話，並已與TVBS電視台接洽，預計進行15天的媒體廣告。

(六)侯場長結論：

感謝各位長官、來賓及農業界工作伙伴、產銷班農民們熱烈參與討論，本來應該下午五時三十分結束，現在已六時多，由於時間的關係，如果有問題，請另以書面提出，俾另於答覆，今天的綜合討論到此結束，本次研討會承蒙各界熱烈參考，演講專家、學者提出豐富之研究成果，功不可沒，工作人員之辛勞在此一併感謝，此次研討會將會出版專輯，提供各界參考，謝謝各位。