

蘭陽地區稻田轉作園藝作物成果簡介

李國明 1994 花蓮區農業專訊 9:14-17

蘭陽地區農民為配合政府辦理稻田轉作計畫之推行，經多年來努力結果，已具有良好成果，其中尤以轉作各種園藝作物更顯示成效良好，82 年二期作辦理稻田轉作園藝作物的面積為 489.45 公頃，83 年一期則為 548.68 公頃，全年合計達 1,038.13 公頃，有某些作物更已發展成一鄉一特產的規模，如蘇澳鎮南澳地區洋香瓜 120 公頃，三星鄉高接梨 80 公頃，均屬高級的水果類，品質佳，甚有發展空間，員山鄉番石榴 32 公頃，目前亦有顯著的辦理成果，擬特分別加以扼要介紹，以供農友參考。

一、洋香瓜：

蘇澳鎮公所及蘇澳地區農會共同配合稻田轉作計畫，全力在大南澳地區加強輔導洋香瓜的栽培，透過本場暨蘭陽分場的技術輔導下，目前已有 120 公頃的栽培面積。大南澳段位於獨立沖積扇地形，氣候極適合於洋香瓜的栽培與生長，農民集中於四個村落，由蘇澳地區農會籌組四個產銷班，從民國 78 年開始實施迄今已有五年時間。三年前由於農民缺乏農業技術輔導，栽培品種單一化以秋香為主，加上種植期全部集中於春作同一時期，在施肥管理上也缺乏技術上的改善，因此所栽培的洋香瓜品質較差，甜度也不夠，市場售價偏低，農民獲利有限。後經蘇澳地區農會全力輔導，並由本場蘭陽分場技術指導，分別推動下列各項重點工作（一）分散產期，調節市場供應期限：制定分區分期種植方式，從元月份開始整地後，每 10 15 天種植 5 12 公頃，採收期可自五月下旬開始至九月下旬為止。（二）推薦品種多樣化：由原來多數瓜農僅栽培“秋香”品種演變目前有紅蜜、秋蜜、秋華、蜜世界、女神、藍寶石、新世紀等等甚多品種，可讓消費大眾更有選擇購買的空間。品質方面，隨著栽培技術的不斷改進，已累積了相當豐富經驗，使瓜果品質不斷提昇，建立了大南澳洋香瓜品牌，在台北果菜市場爭得一席之地，聞名全省。南澳地區洋香瓜產業透過縣政府及改良場積極爭取，已在省農林廳園特產品採收後處理包裝改進示範計畫經費支援下，首先成立共同產銷班第一班，進行採收後共同選果、分級、包裝及運銷作業，目前已輔導成立三個產銷班，每班均由上述採後處理計畫補助大型鋼樑式集貨場，讓班員進行共同選別，分級包裝貯運等工作，所生產的瓜果全部透過蘇澳地區農會辦理共同運銷，每天送往台北、三重、宜蘭等果菜市場銷售，平均每日 20 40 噸左右，以促使價格平穩。市場價格剛上市也曾創下每公斤 80 元的高價位，但有時也難免受氣候及不同水果競爭之影響而價格低落，全年平均價位維持在每公斤 20 30 元之間，每公頃收量 24,000 公斤，毛收入可達 48 72 萬元，扣除生產成本



稻田轉作洋香瓜
栽培種植作業



洋香瓜採收後包裝集貨場



洋香瓜果品評
鑑比賽現場

費用每公頃約 20 萬元，淨收入約 28 52 萬元之間，如以大南澳地區全年 120 公頃面積計算，總收益可達 3,500 萬元，對偏遠的南澳鄉瓜農確實獲益匪淺。

二、番石榴：

由員山鄉公所於 80 年度申請集團轉作面積 32.26 公頃，經由本場蘭陽分場派員勘查評估送請農林廳並獲農委會同意列入集團轉作輔導，該集團轉作地處員山鄉枕山村樂山段，農戶數 79 戶，主要栽培品種為宜蘭白拔，適應性佳，抗病蟲害，品質優良，經組成產銷班一班，選隊長張文章先生協助工作推動，並由本場蘭陽分場加以技術指導，利用整枝修剪及摘心處理，有效推動產期調節，以延長市場供應期可達八個月之久，可穩定售價，提高農



利用整枝修剪及摘心技術延長番石榴採收期限



整枝修剪促使樹型矮化，以達省工管理目的

家收益，並矮化樹型，達省工作業，降低成本之效果。該地區已土地重劃完成，地勢高，排水良好，灌溉也方便，可通往宜蘭農專實驗林場，假日遊客多，在實施產期調節後，每年生產期自七月中旬開始



隊長張文章栽培宜蘭白拔品質連得三年冠軍

至翌年三月上旬，可分批供遊客採食，已發展成為觀光果園帶，如妥為規劃生產，將來頗具發展潛力。目前設立乙處的共同包裝集貨場可供果農使用。同時為擴大轉作區提高番石榴的知名度，每年均由員山鄉公所與農會辦理果品評鑑及促銷展售品嚐活動，並由鄉農會辦理共同運銷作業，成效良好，經調查每公頃產量 15,000 公斤左右，平均每公斤以 25 元計算，每公頃產值約 375,000 元，扣除生產成本約 90,000 元，純收益可達 285,000 元，如以該集團轉作 32 公頃計算，總淨益可達 912 萬元，對改善果農生活具有實質效益。



高接新興種結果情形

三、高接梨：

由三星鄉萬德村果農李坤養先生於 10 多年前在水田種植橫山梨 0.2 公頃並嫁接梨山的溫帶果樹成功後，所發展出來之新興高價值的經濟作物，三星鄉公所於 81 年度申請輔導集團轉作 30 公頃，並經本場蘭陽分場技術人員勘查評估報廳後獲准辦理，翌年（82）年並擴大栽培面積，再次申請集團轉作 50 公頃獲准，目前集團轉作面積共 80 公頃，分別為 3 5 年生，已搭建水平設施棚架。三星鄉公所與三星地區農會曾分別於 80 年及 81 年召開高接梨（新興及幸水兩品種）成果觀摩品嚐會，本場蘭陽分場曾測定高接梨果實品質發現，甜度可達 12 13°Brix，單果重 370 530 公克之間，脆甜多汁，頗受消費者歡迎，市場售價每公斤 80 100 元，供不應求。收益方面以 7 15 年生植株為例，每株產量 75 台斤，單價 50 元計收入 3,750 元，



接近成熟的平地高接梨，新興水梨，品質甚佳

每分地以 45 株計算可賣 168,000 元，扣除生產成本後至少仍有 9 10 萬元之淨收益，對農民栽培上更增加信心，迄今（83）年度為止約有 10 公頃可達入嫁接生產階段，可望於今年六月下旬開始陸續成熟採收上市。鑑於宜蘭縣目前稻田休耕面積達 9,000 多公頃，為配合農民覓求適當作物，除積極研究開發新作物品種外，本項水田轉作高接梨，值得在三星鄉萬德、人和、義德、貴林、雙賢等各村栽培並加以輔導。栽培時應事先妥善規劃，選擇排水良好地勢較高的地區種植為宜，將來更可由三星地區農會擴大宣導，建立品牌，納入觀光果園之一環。由於高接梨為多年生與高生產成本之作物，轉作之前五年均無收益，且需投入大量成本如棚架資材等，有待政府繼續加以輔導。目前在三星地區農會全力輔導下，已有健全的高接梨產銷班三班，並選定一位班長為隊長，總負責推動，隊長為李坤養先生，曾於 82 年度當選為第十七屆十大傑出農家，於 82 年 9 月 27 日蒙總統召見。從上述三項主要集團轉作園藝作物之成果可看出地區特產仍以適地適作為宜，此外生產規劃，產期調節，組織健全的產銷班隊，做好分級包裝，建立品質，提高品質亦極為重要，在未來我國加入 GATT 後所面臨之挑戰下，才能具有競爭能力與生存空間。



三星鄉李坤養先生開發平地高接梨成功